

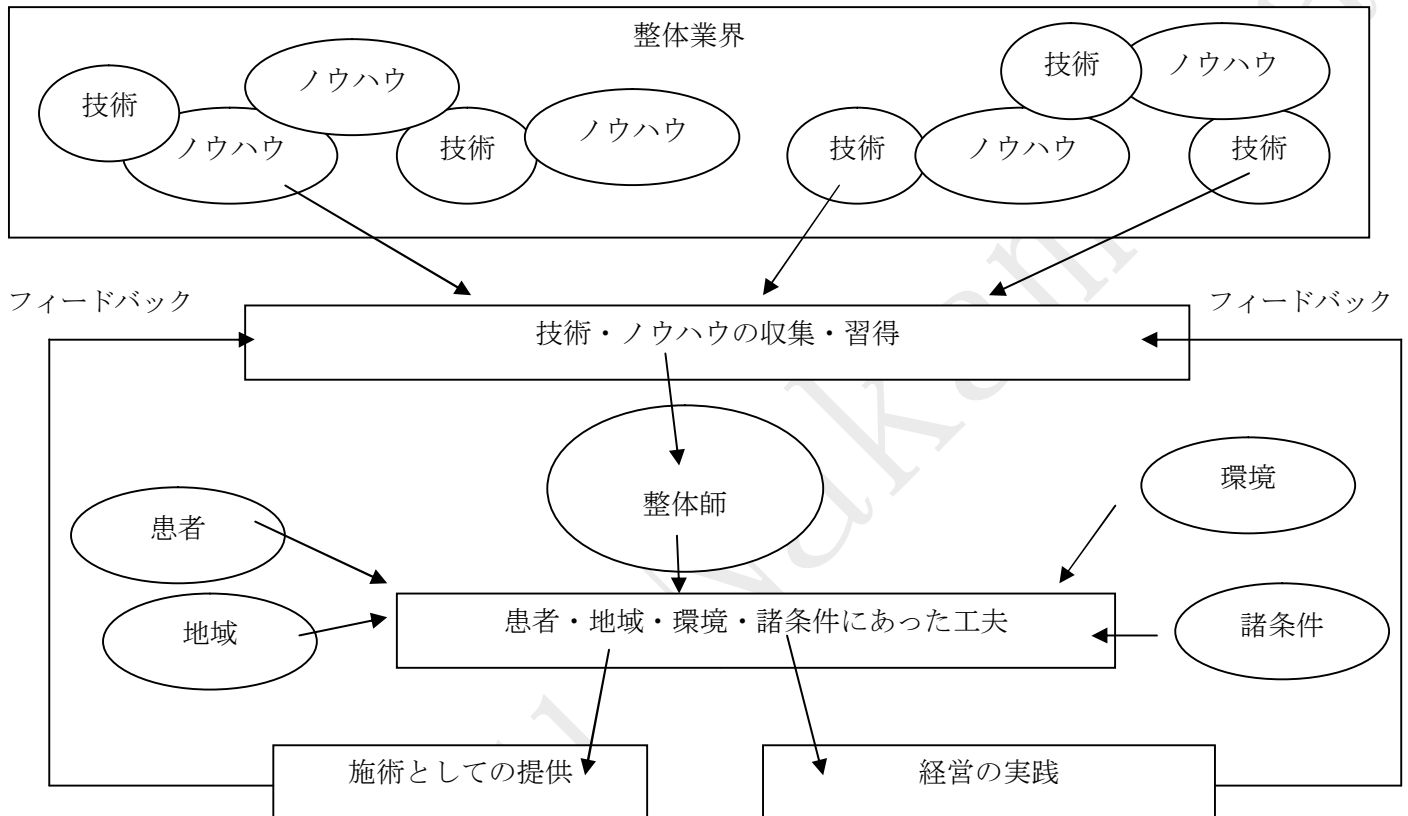
第1章 最適解が生み出す成功サイクルの仕組み

－整体師をとりまく事業環境を理解しよう

多くの整体師は大変に無頓着なようで「**自らの事業環境**」を軽視して事業をしているように見えます。

事業環境を軽視しているため、何を重視して、何に力を入れるのかを理解と判断がしにくいようです。

まずは、整体師であるあなたを中心とした事業環境を理解しましょう。



<仕入れ>

整体においては物販がありませんので（私はサプリメントやその他の器具の販売は整体といえないと考えています）、

当然「**仕入れ**」というものがありません。しかし、整体業を行うためには技術やノウハウは、常により良いものを

身に付ける必要がありますので、整体学校やセミナーは「**仕入れ先**」であり「**研修機関**」だといえます。

おいしいマグロを安く仕入れることができれば、より、おいしい寿司にすることができるのと同じです。

「**より良い仕入れ先**」を選び、長くおつきあいできることが大切なことです。